



ViscoTec zählt zu den führenden Herstellern von Dosieranlagen für Klebstoffe, Lebensmittel und Kosmetika. Unser Schwerpunkt liegt bei Anwendungen mit zähfließenden und hochviskosen Produkten. Die Kunden, in erster Linie internationale Konzerne, schätzen unsere Qualität und die technischen Möglichkeiten unserer Systeme beim Einsatz in vollautomatischen Montage- und Abfülllinien. Wir sind innovativer Technologieführer und wollen unseren Vorsprung weiter ausbauen.

Dazu brauchen wir Sie als

Vertriebsingenieur oder -techniker (m/w)

Ihre Aufgaben

Nach intensiver Einarbeitung in den Vertrieb werden Sie eigenständig Ihren eigenen Kundenstamm betreuen sowie Neukundengewinnung betreiben. Darunter fallen auch gelegentliche Reisetätigkeiten. Langfristiges Ziel wird eine eigenverantwortliche Betreuung unserer Kunden (Endkunden und Handelspartner) im europäischen und auch außereuropäischen Ausland sein, die Sie regelmäßig vor Ort besuchen.

Ihr Profil

Sie verfügen idealerweise über einen technischen Uni- oder FH-Abschluss (gerne Wirtschaftsingenieur) oder über gleichwertige, qualifizierte Erfahrungen. Wir freuen uns auch über Quereinsteiger, denn Ihre berufliche Herkunft ist zweitrangig: Ihre verkaufsberatende Persönlichkeit ist uns wichtig. Sie sollten in jedem Fall Technik- und Verkaufstalent im Blut haben. Da sich Ihr Aufgabengebiet auf internationaler Ebene abspielen wird, ist verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift unerlässlich.

Unser Angebot

- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Ein sicherer Arbeitsplatz mit ausgezeichneten Möglichkeiten beruflicher Weiterentwicklung in einem etablierten und dennoch stark wachsenden Unternehmen
- Attraktives Gehalt sowie Sozialleistungen
- Ein angenehmes, familiäres Betriebsklima

Zögern Sie nicht länger und ergreifen Sie diese Chance! Für Fragen steht Ihnen auch gerne Herr Senftl unter 08631/393-400 zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!